



Devenez un pro de la vente de pneumatiques

PRÉSENTATION

Ergonomique, innovant et facile à prendre en main, PneusPerf est un outil développé avec des vendeurs professionnels et qui permet d'augmenter efficacement le chiffre d'affaires des ateliers auto autour du sujet des pneumatiques.

Toutes les informations dont les revendeurs ont besoin en un rien de temps !

L'ENTREPRISE

Créée par Christophe Ricci, vice-président du groupement des agents Peugeot et lui même RA2 à Wattrelos (59), il n'en est pas à son coup d'essai.

Déjà créateur du site peugeot-accessoires.fr, la solution PneusPerf a été pensée pour subvenir à un besoin consistant de développer la vente de pneumatiques, trop longtemps délaissée à des ateliers spécialisés.

En service depuis Septembre 2019, c'est le groupe PSA Retail qui a compris l'enjeu et les bénéfices de PneusPerf et a décidé d'intégrer la solution au sein de son parc.

L'ENJEU DES PNEUMATIQUES

- 37%* des véhicules qui entrent en atelier ont un besoin de changement de train de pneumatiques.
- 1 véhicule sur 2* à besoin d'une géométrie pour éviter l'usure prématurée des pneumatiques.

Ce constat alarmant montre à quel point il est important de traiter les pneumatiques lors d'un passage en atelier et sur le besoin d'assurer la sécurité des clients. Surtout quand on sait que le changement des pneus est tout de même la première cause d'entrée en atelier.

PneusPerf a été conçu à partir de ce constat et de l'incompréhension de son Président, RA2 Peugeot également, qui rencontrait des difficultés à augmenter son chiffre d'affaire sur la partie pneumatique.

« J'en avais assez, en tant qu'agent, de constater qu'on a toujours été "à la ramasse" sur l'activité pneumatiques, pour laquelle nous sommes trop habitués à proposer des remises alors que la concurrence, celles des centres auto notamment, est beaucoup plus aguerrie en la matière" se souvient-il. "C'est pourquoi j'ai créé une application pour scanner, au quotidien, les prix en ligne des pneus vendus par mes concurrents. Puis, j'ai travaillé sur la façon d'aborder la question du prix avec le client : à partir de là, je me suis basé sur le prix d'achat, auquel j'ai ajouté la marge que je souhaitais conserver, tout en prenant garde au prix marché.» - Christophe Ricci - Président de PneusPerf

UN NOUVEAU TYPE DE CONSOMMATEUR

Les nouveaux consommateurs recherchent directement les tarifs des pneus sur des plateformes web telles que allopneus, 123pneus, etc. Ce nouveau type de client est donc au courant des tarifs existants et PneusPerf intègre un module qui permet au revendeur de connaître tous les tarifs faits par la concurrence.

*Chiffres T-Scan - 2020

UN OUTIL DE VENTE ADAPTÉ

Une solution comme PneusPerf permet de professionnaliser l'approche commerciale des ateliers de réparation des réseaux de marque. *«Les rapports de T-Scan sont un vrai "plus"».*

Même des comptes-rendus complètement verts, donc sans défaut apparent sur les pneumatiques, renforcent la confiance qu'a le client dans son garagiste. A condition de proposer le scan à l'arrivée du véhicule au garage. *"Il faut cesser d'être mauvais en réception active».*

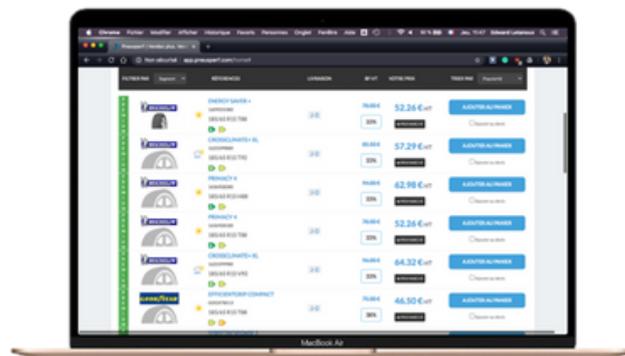
«Ma première préoccupation est de faire en sorte que le client soit satisfait". Cela implique de s'adapter dans une approche consumer-centric qui ne coule pas toujours de source pour les enseignes constructeur. La plateforme permet l'édition de devis automatisés avec différentes gammes de prix pour une dimension donnée. Rapports détaillés et factuels, devis automatisés permettant un libre choix au client permet d'établir une relation de confiance avec le client et de ne pas être dans le 'hard selling'. Les revendeurs endossent le rôle d'expert en pneumatiques.

PneusPerf a déjà permis auprès de 100 ateliers équipés d'augmenter leurs marges sur le pneu en maximisant les propositions sur certaines dimensions, d'améliorer les volumes de ventes, le nombre de prestations proposées et même de faire des ventes additionnelles.

LA SOLUTION

UNE PLATEFORME PUISSANTE ET ERGONOMIQUE

La solution permet le référencement de plus de 15 000 pneus différents. Son ergonomie permet une recherche facile, simplifiée et la création d'un devis instantanée.



CROSSLIMATE+ XL 1625599880 185/65 R15 T92	J-0	85.50 €	57.29 € HT
PRIMACY 4 1636928180 185/65 R15 T88	J+1	100 €	52.26 € HT

Stock local : 4 unités
Stock distributeur : +20 unités
Stock Vesoul : Disponible avec délais

VUE DE STOCKS EN TEMPS REEL

En un seul clic, PneusPerf vous montre l'état des stocks et les délais de livraison du pneu sélectionné: Stocks local et/ou fournisseur, la plateforme s'adapte facilement aux systèmes utilisés par les revendeurs.

TOUJOURS AU BON PRIX !

De plus en plus de clients recherchent les pneumatiques en ligne et ont une idée des tarifs. PneusPerf vous permet d'obtenir la visibilité des prix de vente de la concurrence sur internet en un clic.

Soyez toujours au bon prix pour vos clients !

CROSSLIMATE+ XL 1625599880 205/55 R16 V94	J-0	109.00 €	76.30 € HT	AJOUTER AU PANIER
PRIMACY 3 1636928180 205/55 R16 V91	J-0	94.60 €	66.15 € HT	AJOUTER AU PANIER
EFFICRIP PERF 000128000 205/55 R16 V91	J-0	90.00 €	58.50 € HT	AJOUTER AU PANIER

Altoon 56.58 € HT | Carat Cash 85.42 € HT | GrandPhoix 56.91 € HT
Eclair Auto 88.92 € HT | Norauto 55.75 € HT | Pneu T 54.82 € HT | Tabarin - Accessoires 45.43 € HT
Pneu rapide 63.14 € HT | Pneu rapide 48.13 € HT



COUPLÉ À LA TECHNOLOGIE T-SCAN

Permet la création de rapport détaillé et d'expertise sur l'état des pneus des clients et inclut:

- L'usure des pneus
- Géométrie à corriger si besoin
- Nouvelle distance de freinage

AVIS D'UTILISATEUR

"4 devis proposés, comparatif concurrence, etc. Pour que la transformation passe à tous les coups et cela n'est que le début d'une croissance sur les ventes de pneumatiques éminentes sur 2020"

David Mieze, Coordinateur Pièce et Service - Groupe SOFIDA

RÉSULTATS IMMEDIATS

+18 k€

de CA par trimestre*

+543€

de géométries par mois*

Retour sur investissement*

30

*Etude réalisée entre Septembre 2019 et Mai 2020 par PneusPerf auprès d'utilisateurs.

CONTACTS

Christophe RICCI - Président
Tél: +33 6 73 75 00 04
christophe@pneusperf.com

213 rue de Mouscron
59150 - Wattrelos

Edward Letanoux - Directeur Associé
Tél: +33 6 69 74 47 81
edward@pneusperf.com

27 rue Cavenne
69007 - Lyon

Retrouvez les informations sur:
www.pneusperf.com

et suivez-nous sur LinkedIn:
[linkedin.com/company/pneusperf](https://www.linkedin.com/company/pneusperf)

PNEUSPERF
.COM

The logo features a stylized graphic to the right of the text, consisting of three curved, overlapping lines that resemble a tire tread or a wheel's profile.